



U staat centraal

Als uw financieel adviseur staat ons bedrijf onder toezicht van de Autoriteit Financiële Markten, de AFM. Deze toezichthouder is een onafhankelijke organisatie die er op toeziet dat partijen die zich bezighouden met sparen, beleggen, verzekeren en lenen op een duidelijke en eerlijke manier werken en communiceren. De AFM is onafhankelijk. De Minister van Financiën is politiek verantwoordelijk voor de AFM en benoemt haar bestuur. Ieder jaar kiest de AFM een aantal thema's waar in het nieuwe jaar extra aandacht aan wordt geschonken. Een belangrijk thema voor de AFM in 2011 is dat de klant centraal moet staan.

Onderwerpen

Gehele verzekeringspakket

U staat centraal

Onze beloning

Second opinion

Uw verantwoordelijkheid



De samenleving verandert in snel tempo. Van u wordt verwacht dat u zelf meer bijdraagt aan bepaalde voorzieningen die vroeger geheel uit de algemene middelen werden gefinancierd. Deze ontwikkeling is bijvoorbeeld te zien bij studiekosten. De studiefinanciering staat onder druk. Zowel wat betreft de duur van de financiering als de hoogte. Ouders en kinderen moeten in de toekomst meer bijdragen aan de kosten van studie.

Dit geldt ook voor het ouderdomspensioen. De AOW leeftijd gaat onvermijdelijk omhoog. Ook pensioenregelingen via werkgevers worden versoberd. Wilt u een goede oudedagsvoorziening hebben, dan zult u gedurende uw werkzame leven zelf tijdig maatregelen moeten treffen. Van u wordt dus een grotere eigen verantwoordelijkheid gevraagd. Daarbij worden regelingen rondom ziekte en arbeidsongeschiktheid ook steeds ingewikkelder.

Het is onze visie dat u daardoor steeds meer behoefte krijgt aan een adviseur die uw totale financiële situatie en uw verzekeringspakket overziet. Zeg maar een vast aanspreekpunt voor alles wat te maken heeft met zekerheid, het afdekken van risico's en het opbouwen van vermogen.

Wij zijn ervan overtuigd dat wij u op die wijze het best van dienst kunnen zijn. Alleen zo kunnen wij uw belangen altijd centraal stellen. Zo kunnen wij optimaal voor u werken en optimaal met u communiceren. En u optimaal centraal stellen!

Contact

Van Soest
Korvelplein 212
5025 JX TILBURG

T. 013-5110292
M. 06-10882864

[Internet](#)

[E-mail](#)

Disclaimer

Wij hebben deze nieuwsbrief met zorg samengesteld. Wij zijn niet aansprakelijk voor schade die is ontstaan als gevolg van door onjuiste of onvolledige informatie.

Klik [hier](#) als u geen nieuwsbrief meer wilt ontvangen.

Uw wensen centraal



Wij behartigen als kantoor uw belangen op het gebied van verzekeringen. Een advies maken wij op basis van uw wensen, en onze deskundigheid en neutraliteit. Ons neutrale karakter houdt in dat wij vrij zijn om uw verzekering bij die verzekeringsmaatschappij onder te brengen die volgens ons het meest geschikt is. Uw belang staat dus voorop en daarop is ons advies dan ook gebaseerd. Hierdoor kunnen wij scherp onderhandelen over de voorwaarden en daar profiteert u van. Het stelt ons in staat om het aanbod van de diverse verzekeringsmaatschappijen onderling te vergelijken. Enerzijds gebruiken wij hierbij onze vakopleiding en ervaring. Anderzijds beschikken wij over geavanceerde computersoftware waarmee wij de echte verschillen tussen de vele aanbieders van verzekeringen zichtbaar kunnen maken.

Het adviseren van een verzekering is echter geen momentopname. Doordat er zaken in uw persoonlijk leven wijzigen, kan het zijn dat een verzekering niet meer optimaal bij u past. Soms betekent dit een aanpassing van de verzekering, maar het kan ook betekenen dat wij voor u een geheel nieuwe verzekering sluiten, bij een andere maatschappij. Gewoonweg omdat die beter past bij uw nieuwe situatie. Zo staan uw belangen bij ons centraal.

Om er zeker van te zijn dat uw verzekeringspakket aansluit bij uw huidige situatie is het dus van belang dat u ons continu op de hoogte houdt van wijzigingen in uw leven die van invloed kunnen zijn op uw verzekeringen. Het kan hierbij gaan om heel diverse zaken. Van veranderingen van baan tot het krijgen van

Second opinion

Een collega adviseert om in een bepaald beleggingsfonds te stappen want de rendementen zijn daar altijd torenhoog. Een vriend zegt dat de autoverzekering bij een direct writer altijd het goedkoopst is. De buurman vertelt dat de hypotheekrente minstens 1% lager is bij buitenlandse aanbieders.

Dit is zo herkenbaar. Ook in onze adviespraktijk komen we dit soort uitspraken tegen. Van die goedbedoelde adviezen waardoor men zich afvraagt of men nou echt wel optimaal verzekerd is. Wij denken oprecht dat onze relaties dat zijn wat betreft de polissen die bij ons lopen. Maar het kan natuurlijk altijd zijn dat u over een aanbieding hoort of een voorstel bij de post ontvangt waardoor u denkt dat het nog beter kan. Bij ons staat de klant centraal. Dat betekent dat wij onze relaties adviseren om altijd een dergelijk aanbod aan ons voor te leggen. Wij gaan dan analyseren of u er daadwerkelijk beter van wordt als u hier op ingaat.

Zelfs voor professionals als ons is het soms moeilijk om kosten en rendementen van financiële producten met elkaar te vergelijken. Geraffineerde tekstschrijvers weten de aanbiedingen soms wel heel rooskleurig voor te stellen. Het interessante wordt benadrukt en even niet de wat mindere kanten. Bijvoorbeeld een zogenaamde 'en bloc clause' in de kleine lettertjes die meldt dat onder bepaalde omstandigheden de maatschappij het recht heeft om de premie te verhogen met maximaal 15%. Gelukkig kijken wij door de fraaie cijfers en mooie voorstellen heen en leggen graag de echte voor- en nadelen van de aanbieding uit.

U staat tenslotte centraal!



een kind, maar ook de aanschaf van elektronica of het ontvangen van een erfenis horen hierbij.

Weet u niet zeker of wij wel op de hoogte zijn van de laatste ontwikkelingen? Bel ons dan even? Telefonisch kunnen wij een aantal zaken doornemen of we maken een afspraak om het geheel met u door te nemen. We zetten u zo graag centraal!

Meer weten over...

...een van deze onderwerpen? Neem dan contact met ons op, zodat wij u van een advies op maat kunnen voorzien.

Provisie straks verboden

Het geven van een 'transparant advies' is voor veel politici een belangrijk agenda-punt. Het zet de klant centraal. In aanvulling hierop heeft de politiek besloten dat zij op een aantal producten het uitbetalen van provisie gaat verbieden. Dit betekent dat een verzekeringsmaatschappij ons niet meer mag betalen voor de werkzaamheden die wij verrichten in het kader van het advies over en de bemiddeling van een verzekering. Nu mag dit nog wel.



In de premie die u betaalt voor een verzekering zit zowel de kostenvergoeding voor de verzekeringsmaatschappij als de vergoeding voor ons, de adviseur. Als de betaling van onze kosten niet meer via de verzekeraar gaat (een deel uit de premie), zullen wij deze kosten direct bij de klant in rekening moeten gaan brengen. Dat betekent dat de klant ons rechtstreeks gaat betalen voor de gemaakte kosten. De verzekeraar of bank brengt dan een lagere

premie of rente in rekening, omdat onze onkosten eruit zijn gehaald. In 2011 zullen wij op meerdere momenten onze klanten hier nog uitvoerig over informeren. Voor een aantal producten zal de betaling blijven zoals het altijd was, dus via de provisie. Bij een aantal producten zal dat binnenkort rechtstreeks plaats gaan vinden via een factuur.

Transparantie

Om onze diensten aan de klant te leveren maken wij kosten. Kosten van personeel, opleidingen, automatisering en dergelijke. Tot 2002 was het wettelijk verplicht dat de kosten van bemiddelaars in verzekeringen onderdeel uitmaakten van de premie van de verzekering. De kosten die wij maakten kregen wij vervolgens vergoed door de verzekeringsmaatschappij of bank waarbij u een financieel product afsloot.

Deze kostenvergoeding is niet altijd voor de klant zichtbaar. Daarom geven wij bij diverse, complexe producten inzage in de kosten die wij maken. Bijvoorbeeld bij levensverzekeringen waarbij een kapitaal wordt opgebouwd, bij hypotheek en producten waarbij een kapitaal wordt belegd in aandelen. Indien gewenst geven we deze inzage natuurlijk ook bij andere verzekeringen en diensten.

LET OP

Per 1 maart 2011 wordt de assurantiebelasting verhoogd van 7,5 tot 9,7%. Dit is bepaald door staatssecretaris Weekers van Financiën.

van **Soest** 
hypotheek - verzekeringen - makelaardij

Korvelplein 212
5025 JX TILBURG

T. 013-5110292
M. 06-10882864

I. www.vansoestadvies.nl
E. info@vansoestadvies.nl

KvK Tilburg 18059337
Kifid 300005352
AFM 12008557

